

Emprender y mejorar un negocio

Destinatarios

Personal de las áreas académicas o de servicios educativos, enlaces académicos de las coordinaciones de zona y equipos de formadores, (promotores, formadores, técnicos docentes, enlaces educativos u otras figuras responsables de impartir el taller a asesores.

Duración: 20 horas

Propósitos

- Identificar la problemática laboral que abordan los módulos Mi negocio, Para ganarle a la competencia, y Crédito para mi negocio, para reconocer su utilidad para las personas que desean instalar o mejorar el negocio que ya tienen y promoverlos adecuadamente.
- Reconocer los puntos claves que abordan los módulos para promover o mejorar un trabajo por cuenta propia.
- Analizar la práctica educativa de los módulos y construir estrategias para facilitar la asesoría.

Propuesta de trabajo

- Con el apoyo de tarjetas de colores, se recupera la experiencia sobre la práctica educativa con los módulos. Los participantes, a través de actividades lúdicas, idearán un producto imaginario y partiendo de este supuesto, buscarán en los paquetes modulares, los temas y actividades claves para la instalación de un negocio, para inyectarle recursos o para elaborar un plan de mejora.
- A partir de la problemática detectada y del análisis de los aspectos medulares que abordan los módulos para el autoempleo, se identifican, a lo largo del taller, consejos para promover los módulos y facilitar la asesoría.

Temario

1. Mi práctica educativa con los módulos Mi negocio, Para ganarle a la Competencia y Crédito para mi negocio.
2. Ante la necesidad, un negocio: Los módulos para el autoempleo
3. ¿Quiénes son los clientes de estos módulos?
4. El módulo Mi negocio
 - Las tareas relevantes en el camino de poner un negocio
5. El módulo Para ganarle a la competencia
 - Los puntos relevantes para ganar competencias
 - Lo que requiere mayor atención
6. El módulo Crédito para mi negocio
 - ¡Ojo con los temas relevantes para aprovechar un crédito!
 - Lo que requiere mayor atención
 - Consejos para promover los módulos y facilitar la asesoría
7. ¿Cómo compartir este taller?